

平成 29 年 7 月 18 日

各位

株式会社 北陸銀行

お取引先企業の経営課題解決力の強化について

北陸銀行（頭取 庵 栄伸）は、地方創生への取り組みの一環として、企業や地域産業の成長・発展を支援し地域経済の活性化につなげていくため、お取引先企業の経営課題の解決に向けた各種サービスの強化に取り組んでいます。

このたび、これまで以上に質の高いサービスをお取引先企業にご提供するため、以下の施策を実施しましたので、お知らせします。

記

1. 「VCF財務経営力診断サービス」のシステム機能強化について

平成 28 年 11 月より株式会社電通国際情報サービス（本社 東京都港区、代表取締役社長 釜井 節生氏）が提供している ICT ソリューションサービス「VCF 財務経営力診断サービス」を本格運用していますが、今般、これに新機能「ソリューションナビ機能」を追加して運用を開始しました。

「ソリューションナビ機能」とは、経営者へのアンケートとシステム内の同業者データに基づき取引先企業の経営課題を自動抽出する従来機能に加えて、抽出された経営課題に対して当行の取り扱う約 80 にのぼるサービスの中から最適なサービスを即座に選択し例示する機能です。

この新たな機能によって、お取引先企業はこれまで自社で気づけなかった経営課題に対してその解決方法を確認することが容易になり、また当行担当者からスピーディーな提案を受けることが可能となります。

2. 営業店サポート部署の増員について

平成 29 年 1 月に、営業店がお取引先企業に適切なソリューション提案を行うことをサポートするため、営業企画部に「プロセスサポートグループ」を新設しましたが、このたびの組織改正により当グループの 3 名増員を行い、専担者 6 名を配置し、全 7 地区をサポートする体制を整えました。

今後は、この専担者が全地区にわたって、お取引先企業の高度な経営課題に対して営業店と協力して、これまで以上に有効な解決策を提案できるよう取り組んでまいります。

北陸銀行では、今後とも行内の経営資源の集中投下とともに、外部専門機関・企業との提携・サービス導入により、お取引先企業の成長のお役にたち、地域のリーディングバンクとして地元経済の活性化に貢献するよう努めてまいります。

以上

<本件に関する照会先>

北陸銀行 営業企画部 プロセスサポートグループ
TEL (076) 423-7111