

2021年1月25日

各位

株式会社 北陸銀行

ほくぎんビジパ倶楽部『ほくぎん経営塾』第2期生募集について ～経営の基本を体系的に体得する、1年間の研修プログラム～

北陸銀行（頭取 庵 栄伸）は、法人向け会員制サービスの“ほくぎんビジパ倶楽部”「ほくぎん経営塾」第2期生を募集いたします。

本経営塾は、成功し続けるために経営に必要な知識や技術を学ぶ、経営者・次世代経営者・創業者を対象とした年間プログラムです。

4月から毎月1回、年間11回のオンラインでの「経営の12分野」カリキュラムの他、年間7回のリアルでの「経営者講座、リーダー論講座、経営の12分野復習」を行うハイブリッド型の経営塾です。

昨年4月にスタートした第1期では、リアル講義会場を北陸会場（富山、金沢）としておりましたが、第2期からは札幌会場を追加します。

「経営の12分野」カリキュラムは引き続き、株式会社ビジネスバンクグループが運営する「プレジデントアカデミー」と連携します。

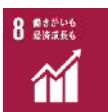
つきましては、第2期生を募集いたします。また、“ほくぎんビジパ倶楽部”会員特典として、通常より割安な特別受講料にて受講いただけます。

記

1. 「ほくぎん経営塾」第2期 概要

	内 容
特 徴	・「経営を変革するための正しい知識や技術」を学び続けていくための会員制の年間プログラム
開催日程	・2021年4月から2022年3月
開催場所	【北陸会場】4月～9月は富山開催。10月～3月は金沢開催。 【札幌会場】 ・第2期からは北陸会場の他、札幌会場でもリアル講座を開催します。
定 員	【北陸会場】20名 【札幌会場】10名
参加対象	・経営者、次世代経営者、創業者等（ほくぎんビジパ倶楽部会員）
内 容	・別紙パンフレットをご参照ください。
特別受講料	・“ほくぎんビジパ倶楽部”特別受講料で受講できます。 特別受講料：198,000円（税込） ※通常294,360円（税込） ・1企業2名参加可能。二人目は、1講座5,500円（税込）にて受講可。
申込期限	2021年3月19日（金） ※定員になり次第締切といたします。
連携先	・「プレジデントアカデミー」 https://president-ac.jp/ ・運営会社：株式会社ビジネスバンクグループ（代表 浜口 隆則） 東京都港区北青山2-12-33-4F 設立：1997年2月 資本金：256百万円

2. 該当するSDGsの目標



SDGsは Sustainable Development Goals の略称で、2015年に国連で採択された2030年までに達成すべき17の目標と169の具体的なターゲットを定めた「持続可能な開発目標」です。ほくほくフィナンシャルグループは、2019年4月に「SDGs宣言」を表明しました。

以上

<本件に関する照会先> 北陸銀行 コンサルティング営業部 TEL:076-423-7212

10年後も”成功し続ける”経営者を育てる!

経営の基本を体系的に体得する、1年間の研修プログラム

— 経営塾6つのサービス

01 経営の12分野<プレジデントアカデミー>

- リアルとオンラインのハイブリッドな講座です。リアルセミナーの会場は、北陸・札幌で開催。
- 4か月ごとに開催の「実践!ワンアクション」で、学習内容を振り返ることができます。(7月・11月・3月に開催)



02 実践支援システム「Project12」<プレジデントアカデミー>

- 「経営の12分野」で学んだことを行動に移すためのやるべきことをタスク化



03 経営の定期点検メール<プレジデントアカデミー>

- 毎朝定時刻にお届け。「Project12」と連動し、継続的に自社を点検し続けることができます。

04 社長の学校TVの視聴<プレジデントアカデミー>

- 全国で人気の有名講師のセミナー映像をお届けします。



05 リーダー論講座・経営者講座

- リーダーズアカデミーの人気講座で、リーダーとしての組織づくりを学びます。
- 地元で活躍する経営者の方や、若手勢のある経営者の方をお招きします。



06 交流会の開催

- 受講生同士の交流会(会費制)

Service

プレジデントアカデミーとは

— 日本全国30,000名の経営者が支持する社長の学校

プレジデントアカデミーは「経営における正しい知識や技術」を学び続け、経営力を高め続けていくための会員制プログラムです。2009年に開校した本アカデミーは、参加者総数が30,000名(2020年9月現在)を超え、日本全国の経営者にご支持いただいています。

— プログラム開発者 株式会社ビジネスバンクグループ代表取締役 浜口 隆則 氏

横浜国立大学教育学部卒、ニューヨーク州立大学経営学部卒。会計事務所、経営コンサルティング会社を経て、大好きな起業家を支援する仕事をするために20代で「日本の開業率を10%に引き上げます!」をミッションにした株式会社ビジネスバンクグループを創業。現在は、起業支援サービスを提供する複数の会社を所有するビジネスオーナーであり、アリーステージの事業に投資する投資家でもある。20年間で支援してきた起業家は2万人を超える。



— 2021年度 カリキュラム日程

Schedule

■ は会場開催

回	4月		5月		6月		7月	
日時	4/9(金) 15:00~19:30	4/15(金) 15:00~17:30	5/14(金) 15:00~17:30	5/21(金) 15:00~19:30	6/18(金) 15:00~17:30	7/2(金) 15:00~17:30	7/9(金) 15:00~19:30	7/16(金) 15:00~19:30
形式	北陸会場	札幌会場	WEBオンライン	北陸会場	札幌会場	WEBオンライン	WEBオンライン	北陸会場
内容	講演会等	開講オリエンテーション	-	リーダー論講座 嶋津 良智氏	-	-	-	-
	経営の12分野	ミッション 【商品力】	商品力の29Cuts 【商品力】	-	ポジショニング 【商品力】	ブランディング 【商品力】	実践!ワンアクション 【商品力】復習講座	-
	交流会	会場近くで開催	-	会場近くで開催	-	-	-	会場近くで開催

回	8月		9月		10月		11月	
日時	8/20(金) 15:00~17:30		9/10(金) 15:00~19:30	9/17(金) 15:00~19:30	10/15(金) 15:00~17:30	11/12(金) 15:00~19:30	11/19(金) 15:00~19:30	11/26(金) 15:00~19:30
形式	WEBオンライン		WEBオンライン	北陸会場	札幌会場	WEBオンライン	WEBオンライン	北陸会場
内容	講演会等	-	-	リーダー論(後) 前田 佳宏氏	インディタル 坪井 大輔氏	-	-	-
	経営の12分野	集客力 【営業力】	見込客フォロー 【営業力】	-	-	サイレントセールス 【営業力】	CLVマネジメント 【営業力】	実践!ワンアクション 【営業力】復習講座
	交流会	-	-	会場近くで開催	-	-	-	会場近くで開催

回	12月		1月		2月		3月	
日時	12/10(金) 15:00~17:30		1/14(金) 15:00~19:30	1/21(金) 15:00~19:30	2/18(金) 15:00~17:30	3/11(金) 15:00~17:30	3/18(金) 15:00~19:30	3/25(金) 15:00~19:30
形式	WEBオンライン		WEBオンライン	北陸会場	札幌会場	WEBオンライン	WEBオンライン	北陸会場
内容	講演会等	-	-	リーダー論講座 嶋津 良智氏	-	-	-	-
	経営の12分野	経理・財務 【管理力】	チームビルディング 【管理力】	-	-	仕組み化 【管理力】	投資とリスクマ ジメント【管理力】	実践!ワンアクション 【管理力】復習講座
	交流会	-	-	会場近くで開催	-	-	-	会場近くで開催

※「経営の12分野」について

- 会場開催の4月・7月・11月・3月の回は、プレジデントアカデミー講師から直接学ぶことができます。
- 「実践!ワンアクション」は、経営の12分野の学びを、経営の実践で一つでもアクションすることを目的とした講座です。参加者同士で実践したことを共有したり、他社の事例を知ったり、実践のボトルネックを質問することができます。
- WEBオンライン開催の場合は、Zoomなどを用います。お好きな場所で受講できます。

— 北陸会場参加の方 ※会場が前半と後半で異なります。

前半 4月・5月・7月・9月	<富山> 北陸銀行 一番町スクエアビル3F多目的室 (富山市一番町1-1)	後半 11月・1月・3月	<金沢> 金沢商工会議所 (金沢市尾山町9-13) ※予定
--------------------------	---	------------------------	-------------------------------------

— 札幌会場参加の方

かでる2.7北海道連立市民活動センター
(札幌市中央区北2条西7丁目市民活動センタービル) ※予定

— 経営の12分野

商品力	営業力	管理力
ミッション 成功する人と失敗する人の違いは何か、それは自分の役割を知っているかどうか。与えられた役割を明確にして実行しよう。 	集客力 集客は会社の生命線。しかし、何をすべきかわからないものが多い。集客の少ない状態から、集客の多い状態にする方法を学ぼう。 	経理・財務 「数字が苦手」ではないが、数字が苦手な人から学ぶ。数字が苦手な人から学ぶ。数字が苦手な人から学ぶ。数字が苦手な人から学ぶ。
商品力の29Cuts 商品開発は最初から成功するのかわからない。成功する商品を開発する。成功する商品を開発する。成功する商品を開発する。 	見込客フォロー 見込客を「そのまま」にしていないだろうか?大切な見込客を失わないための方法を学ぼう。 	チームビルディング 継続する経営は経営力が必要だ。だからチームをどう作るか。チームをどう作るか。チームをどう作るか。チームをどう作るか。
ポジショニング 1歩になるのは難しい。それは競争で負けないように。競争で負けないように。競争で負けないように。競争で負けないように。 	サイレントセールス 優れた商品を持っていても、売れない。売れない原因を突き詰めていく。売れない原因を突き詰めていく。売れない原因を突き詰めていく。売れない原因を突き詰めていく。 	仕組文化 優秀な組織でも、個人的である限り不安定である。組織文化をどう作るか。組織文化をどう作るか。組織文化をどう作るか。組織文化をどう作るか。
ブランディング ブランドのある会社には、お客さんではなくファンがいる。ファンを創出するために必要なことは何か。ファンを創出するために必要なことは何か。ファンを創出するために必要なことは何か。ファンを創出するために必要なことは何か。 	CLVマネジメント 一度の顧客でもお客さんとの付き合いが長ければいい。お客さんとの付き合いが長ければいい。お客さんとの付き合いが長ければいい。お客さんとの付き合いが長ければいい。 	投資とリスクマネジメント お金・時間・エネルギー。経営に欠かせない資源をどう使うか。経営に欠かせない資源をどう使うか。経営に欠かせない資源をどう使うか。経営に欠かせない資源をどう使うか。

— 実践支援システムProject12

— 「実行」に移すための、やるべきことをタスク化

知識を学んでもその範囲は広く、いざ行動すると「何からはじめたいかわからない」という事態になりがちです。必要な項目を細分化し、「何をすべきか」ということ(タスク)を明確にします(ToDoリスト化)。



— 経営の定期点検メール

自己を客観視することで、次の行動につなげます

毎朝一定時刻に、経営の重要ポイントを点検するメールをお届けします。「Project12」と連動することでタスクの管理がより分かりやすく、実行に移しやすくなります。移動時間やスキマ時間を有効活用して、経営の「点検」にお役立てください。



— 社長の学校TV

一流講師によるセミナー映像をお届けします

通常数十万円のコンサルティングを行う講師から、大企業の経営者まで、様々な「専門家」のセミナー映像を揃えています。「映像」で届けることにより、場所、時間にとらわれず、一流の学びを得ることができます。画面している経営課題の解決にぜひお役立てください。全165タイトル(以下はその一部です)

年商1億社長のためのシンプル経営の極意
株式会社サンパスト
代表取締役社長 佐田 邦彦 氏

GGGの経営者必読の書 経営者のための読者の本
株式会社GGG
代表取締役社長 高田 明 氏

7つの経営術
株式会社7
特別顧問 坂次 健二 氏

脳とインベーション ~「負債」を生み出す技術~
脳科学者 茂木 健一郎 氏

いい人材が出来る会社の「採用の思考法」
株式会社インテリジェンス
採用コンサルタント 湯井 利典 氏

「選定書」を「経営者」に育てる「お札状」の書き方・送り方
株式会社ごえん 代表取締役 山田 美 氏

オズカー一位級のトレーナーに学ぶオズカーマウスに勝らない本物の人材育成
オズカー一位級のトレーナー 町丸 義之 氏

— リーダー論講座・経営者講座

「言葉力~ビジョナリー~リーダー最大の武器~」「仕事の任せ方~5Batons~」

嶋津 良智 氏 一般社団法人日本リーダーズ会 代表理事 【北陸会場・札幌会場】

日本唯一の「上司学」コンサルタント、中小企業のための、人づく、組織づくに特化したビジネススクール「リーダーズアカデミー」を経営。業績向上のための独自のプログラム「上司学」が好評を博し、世界15都市でビジネスセミナーを開催、延べ50000人以上のリーダー育成に携わる。主な著書としてシリーズ100万部を突破しベストセラーにもなった「知らない技術」をはじめ、「あたりまえだけどなかなかできない上司のルール」などがあり、累計150万部を超える。

「産業変革を実現するマッチングインフラを目指して~地域から日本の牽引するハブ企業を創出する~」

前田 佳宏 氏 リンカーズ株式会社 代表取締役社長 【北陸会場・オンライン受講】

1977年生まれ。福井県出身。大阪大学工学部卒業後、京セラ株式会社にて海外営業に従事。その後、株式会社野村総合研究所にて製造業を中心とした、事業戦略立案、欧米・アジア企業のM&A戦略立案・実行支援など数多くのプロジェクトに参画。2011年Diasty株式会社(現リンカーズ株式会社)を設立。日経BP主催日本イノベーション大賞受賞、事業構想大学院大学主催第1回インベック事業構想大賞受賞。

「DXと未来型経営」

坪井 大輔 氏 株式会社INDETAIL(インディテール) 代表取締役CEO 【札幌会場・オンライン受講】

1977年生まれ。小樽商科大学大学院アントレプレナーシップ専攻MBA取得。北海道科学大学客員教授、ベンチャー企業社外取締役、(一社)ブロックチェーン北海道イノベーションプログラム(BHIP) 代表理事などを兼任し、GBC (Global Blockchain Consortium)にも加担。シリアルアントレプレナーとして事業変遷を多数経験。16年よりブロックチェーンの取組を本拠地。実証実験などのユースケースを築き上げる一方、啓蒙活動として年30以上の講演を全国で行う。最近ではトークンコミュニティとオンラインサロンとの親密性に着目し「ONSAID」というオンラインサロン事業を開始。著書には「WHY BLOCKCHAIN」「OUT OF FOCUS」(南洋社)などがある。

Voice 実践者の声

NHKや日経新聞で紹介されるようになりました！

「経営の12分野:ブランディング」を受講して以来、「主婦が働きやすい環境を徹底して整える」「取り組みを発信してファンづくりをする」この2つを徹底しました。そうするうちに、NHKや日経新聞など各種メディアで紹介されるようになり、あらゆる資源が自然と集まってくる状態になりました。(IT・情報通信業 代表取締役)

経常利益が前年比で4倍になりました！

「経営の12分野」は私にとって、とても費用対効果が高い自己投資でした。学びを習慣化すると「社長の自己投資はリターンが1000%になる」という学びを実感できるようになりました。学びを仲間にも伝えることで1の学びが10にも100にもなり、しっかりと成果にもつながり、「経常利益が前年比4倍」になりました。(不動産業 代表取締役)

— 申込について

募集要項	
対象	経営者・次世代経営者・創業者 ※ほくぎんビジバ倶楽部会員であることが条件です。
定員	北陸会場:20名 札幌会場:10名
受講料	ビジバ倶楽部特別価格 198,000円 (税込み) / 1名さま 通常 … 294,360円 (税込み) / 1名さま
申込方法	別紙申込書に必要事項をご記入の上、FAXもしくはメールにてお申込ください。受付完了後、ほくぎんビジバ倶楽部事務局よりご請求書をお送りいたします。
受講料の振込	・請求書記載の指定口座にお振込みください。 ・お振込み時の「振込金受取書」をもって領収書にかえてさせていただきます。 ・恐れ入りますが、振込手数料はご負担ください。 ・領収書が必要な場合はお申し出ください。

ビジバ倶楽部は充実サービスでお得！

	ビジバ倶楽部	プレジデントアカデミー
経営の12分野	○	○
実践支援システム	○	○
経営の定期点検メール	○	○
社長の学校TVの視聴	○	△オプション
リーダー論講座・経営者講座	○	-
交流会の開催	○	-
入会金(30,000円)免除	○	-
受講料	198,000円	294,360円

ビジバ倶楽部会員特典
1社2名さままで参加可能です。お2人目は、1講座5,500円(税込み)でお好きなカリキュラムに追加受講できます。
例 「経営の12分野ブランディング」は幹部も参加して、考え方を共有し実行につなげていきたい!などにぜひご利用ください。

申込締切 **2021年3月19日(金)**

※定員になり次第締切いたします。
※記載内容は金融環境や社会情勢などによって予告なく変更する可能性がございます。

お問い合わせ先

お気軽にご相談ください

北陸銀行 ほくぎんビジバ倶楽部事務局
〒920-0024 金沢市西念1-1-3 コンプィデンス金沢4F(株)人材情報センター内
TEL:076-263-6667 FAX:076-263-6662 (受付時間 平日10:00~17:00 但し、銀行休業日を除きます)
E-mail:info@bizipa-hokugin.jp
※ほくぎんビジバ倶楽部は会員制の経営情報提供サービスです。年会費:26,400円(税込み)が必要です。

2020年12月現在



経営者・次世代経営者・創業者のための

ほくぎん経営塾

第2期生募集!



学び続け、変化し続ける

経営者だけが生き残る

Management School

www.hokugin.co.jp

地域に強さを。ひとに情熱を。北陸銀行